



LE VERRE FLUORÉ
INFRARED SOLUTIONS

Offre d'emploi : Ingénieur(e) commercial(e)

CDI à temps plein

Le Verre Fluoré (LVF), est une entreprise dynamique, innovante et à taille humaine. Tournée vers l'international, LVF est le leader mondial des verres et fibres optiques de fluorures. Ses produits sont aujourd'hui employés dans une vaste gamme d'applications allant du visible au moyen infrarouge (médical, astronomie, environnement, communications, industrie, aérospatial, défense ...)

Afin d'accompagner sa forte croissance, LVF souhaite renforcer son équipe commerciale et propose un poste d'ingénieur(e) commercial(e) afin de participer à la prospection, promotion et commercialisation de ses produits. Le poste est à pourvoir sur son site basé à Bruz (35170).

Finalité de l'emploi :

Intégrer l'équipe commerciale, participer à la prospection, promotion et commercialisation des produits de l'entreprise. Développer de nouveaux marchés et contribuer à la croissance de l'entreprise.

Description des missions :

- Identifier les opportunités de ventes de fibres optiques sur les marchés suivants : lasers médicaux, spectroscopie, instrumentation. Consolider le portefeuille client de l'entreprise sur de nouvelles zones géographiques.
- Participer à la stratégie commerciale de l'entreprise et définir des plans d'actions commerciales en accord avec celle-ci.
- Améliorer les outils de suivi client, élaborer et garantir la bonne tenue du CRM et du prévisionnel de ventes.
- Définir le besoin client, négocier des contrats, suivre leur réalisation.
- Gérer, animer et fidéliser son portefeuille client.
- Participer aux salons, représenter l'entreprise auprès de clients et/ou de partenaires.

Ce poste nécessite des déplacements ponctuels en France et à l'international.

Profil :

Nous recherchons un profil expérimenté, passionné par le développement de nouveaux marchés et la prospection.

Le candidat ou la candidate doit être titulaire d'un Bac+5 en commerce ou équivalent. Une expérience de minimum 5 ans est demandée.

Attrait pour les sciences et les nouvelles technologies, des compétences techniques en optique/photoniques seront appréciées. Le candidat sera formé en interne sur les différents produits/applications visées.

Les activités de l'entreprise étant principalement tournées vers l'international, un niveau d'anglais professionnel courant oral et écrit est essentiel.

Les qualités recherchées :

- Sens de l'écoute, capacité d'analyse et reformulation du besoin client,
- Aisance relationnelle, dynamisme et esprit d'équipe,
- Curiosité et pugnacité,
- Autonomie et organisation.

Le poste est à pourvoir dès que possible.

Ce que nous proposons :

- Poste en CDI, forfait jour, statut cadre.
- Avantages : intéressement, tickets restaurant.

Transmettre CV et motivation à recrutement@leverrefluore.com

LVF promeut l'égalité des chances et reste fidèle à ses valeurs en prenant des décisions de recrutement basées sur votre expérience et vos compétences, et en luttant contre toute forme de discrimination.

www.leverrefluore.com